

CURSO PARA BUSINESS ANGELS

**CÓMO MEJORAR MI RENTABILIDAD
COMO ACCIONISTA**

27 Y 28 DE MAYO
DE 15:15H. - 19:30H.

KEIRETSU



FORUM

ANDALUCÍA - BARCELONA
DONOSTIA/SAN SEBASTIÁN - MADRID

Great Association with
Quality Deal Flow

CURSO PARA BUSINESS ANGELS

CÓMO MEJORAR MI RENTABILIDAD COMO ACCIONISTA

27 Y 28 DE MAYO

Los cursos online están siendo muy exitosos, ya que ofrecen nuevas perspectivas, además de interesantísimas opciones: más contenidos en menos tiempo, más ponentes de calidad, seguimiento muy cómodo, mejor interacción, ... utilizamos la mejor tecnología del mercado que permite la interacción como si estuviéramos de forma presencial, además de gran calidad de sonido e imagen.

El curso profundiza en 3 de las claves para asegurar que el accionista podrá mejorar la rentabilidad de su inversión:

1 – **Los aspectos de análisis relevantes.** 4 relevantes y expertos inversores de nuestro ecosistema, todos ellos con exitosas operaciones realizadas, nos explicarán cómo evalúan y valoran a las startups que analizan.

2 – **Valoración adecuada** de la startup. Entrar no sólo al precio más barato, sino al que mejor encaja para emprendedores e inversores es una de las claves que nos ayudarán a obtener la mejor rentabilidad al final del trayecto. Nuestros ponentes explicarán cómo hacen para valorar una empresa que no factura.

3 – Pacto de socios que incorpore aquellas **cláusulas de protección de los minoritarios** que permitan defender su posición sea cual sea la evolución de la Startup.

En este curso los alumnos tendrán la oportunidad de conocer en profundidad conceptos relacionados con las métricas de las startups, la valoración y el pacto de socios; todos ellos relacionados con la negociación y la inversión en empresas emergentes.



CURSO PARA BUSINESS ANGELS

Ponentes :

- Vicente Bosque
One to one
- Ánge San Segundo
Académico y
Business Angle
- Silvia Baró
Lanai Partners
- Borja Ballesté
Inveready
- Antonio Guerrero
DWF-RCD
- Miquel Costa
Keiretsu Forum

27 y 28 de mayo - Online para Business Angels

Cómo mejorar mi rentabilidad como accionista
NUEVA EDICIÓN

KEIRETSU FORUM
INSTITUCIÓ BARCELONA
DONOSTIA-GARIBAYEN
Great Association with
Quality Deal Flow

El curso se dividirá en dos sesiones:

27 DE MAYO DE 2021 : AGENDA

- 15:15h.** Recepción y Bienvenida.
- 15:35h.** Presentación del programa y propuesta de valor para inversores. Presentación de los participantes que lo deseen.
- 15:45h.** “**Factores Críticos en el análisis de una inversión en Startup**”, Angel San Segundo Haering
- 17:00h.** **Pacto de socios, importancia y negociación. Cláusulas de defensa para el inversor** – Antonio Guerrero, DWF-RCD
- 18:30h.** “**Cómo evaluamos y valoramos a las startup en INVEREADY**”, Borja Ballesté Dtor. Inversiones en Inveready
- 19:30h.** Finalización día 1

28 DE MAYO DE 2021 : AGENDA

- 15:15 h.** “**Cómo evaluamos y valoramos a las startup en Lanai Partners**”, Silvia Baró investment manager en Lanai Partners
- 17:00h.** **Métodos de valoración de empresas**, Vicente Bosque socio en OnetoOne
- 17:45h.** **Métodos objetivos de valoración de empresas que facturan poco o nada**”, Miquel Costa
- 19:30h.** Resumen, conclusiones y Finalización Curso

REGISTRO AL CURSO EN ESTE ENLACE:

https://us02web.zoom.us/webinar/register/WN_GFCe00QJSVCYDyAxZjnkWA

PONENTES:



Ángel San Segundo – Académico y Business Angel – *Análisis y evaluación de startups. Recomendaciones y experiencias*

Ingeniero industrial por la UPM, MBA por EOI Escuela de Organización Industrial y AMP por London Business School. Posee amplia experiencia, principalmente, en gestión estratégica, planes de transformación competitiva, emprendimiento, innovación, CRM, Business Intelligence & Analytics y consultoría.

Actualmente es asesor de empresas y de start-ups, dedicándose también a Keiretsu Forum como Entrepreneurship Director para Madrid

- participar como profesor en diversas universidades y escuelas de negocio (EAE, UCIII, UCA, EOI,)
- emprender e invertir en proyectos de valor añadido

Entre otros puestos desempeñados, ha sido socio de PricewaterhouseCoopers e IBM Business Services liderando sus servicios de consultoría en el Área de Estrategia y la práctica de CRM para el sur de Europa. Ha ocupado también diversos puestos ejecutivos en empresas del sector defensa, electrónica profesional, educación y capital riesgo.

Vicente Bosque – Socio en One to One



One to One, líder internacional en finanzas corporativas. Vicente Alto ejecutivo con experiencia en un amplio rango de operaciones corporativas: fusiones y adquisiciones, planes de desarrollo de negocio, reestructuraciones y planes de viabilidad entre otros. Destaca en el análisis financiero, planificación estratégica y negociaciones laborales.



Silvia Baró – Investment manager en Lanai Partners

Lanai Partners es un GRUPO BUSINESS ANGEL fundado en octubre de 2016 por varios Business Angels que fusionan su conocimiento y capacidad de inversión para respaldar las startups digitales en España.

Han invertido en más de 20 startups, algunas de muy significativas: Glovo, Ulabox, Housfy, 21buttons,...



Borja Ballesté – Investment Manager en Inveready

Inveready es un gestor de activos líder en España, que invierte en empresas de base tecnológica de fase inicial. Inverte a través de 4 verticales (Venture Capital en Tecnología Digital, Venture Capital en Ciencias de la Vida, Venture Debt y Hybrid Financing para empresas cotizadas en mercados en crecimiento), con + 400 millones de euros en activos bajo gestión. Algunas de sus participadas están cotizando en el Nasdaq y en el MAB.



Antonio Guerrero – DWF-RCD

Abogado mercantilista con amplia experiencia en el ámbito del derecho societario, fusiones y adquisiciones (M&A), reestructuraciones empresariales, gobierno corporativo, “*private equity*”, “*venture capital*” y derecho contractual. Ha participado en operaciones de relevancia para todo tipo de organizaciones nacionales e internacionales y cuenta con gran experiencia en el asesoramiento a *start-ups*. DWF-RCD es un despacho de abogados global, dinámico e innovador, referente en el asesoramiento jurídico integral.



Miquel Costa – Presidente y CEO en Keiretsu Forum Spain

Inversor privado desde 2007, co-fundó *foro capital pymes* en 2012 y dirige *Keiretsu Forum* en España desde 2013. La Red, fundada en 2000 en San Francisco- EEUU, organiza más de 25 foros de inversión en España para los que analiza más de 200 startup anualmente, habiendo conseguido la financiación de casi 200 startup desde su implantación en España en 2007. Los cursos para business angels y los talleres-workshop para emprendedores son contenidos habituales que se imparten, con el objetivo de ampliar la propuesta de valor para startup e inversores.

REGISTRO AL CURSO EN ESTE ENLACE:

https://us02web.zoom.us/webinar/register/WN_GFCe00QJSVCYDyAxZjnkWA

comunicacion@keiretsuforum.com

presidencia@keiretsuforum.com

www.keiretsuforum.es
